

中古品を売買する人気のフリマアプリ「メルカリ」のユーザーは若い人ばかりと思いきや、最近ではシニア世代の利用も増えているそうです。目的はなんと「終活」。人生の幕引きに向けた生前整理をするために思い出の品をメルカリで売り、時には若い買い手の人生相談にのることもあるとか。ネット時代恐るべしですね。

(消費税が課税されない取り引きとは)

1989年4月1日に導入され今ではすっかり定着した消費税は、 商品の販売やサービスの提供などの取り引きにかかる税です。現在 の消費税率は8%ですが、その内訳は国税の消費税(6.3%)と地 方税の地方消費税(1.7%)となっています。このように消費税は 日本国内において行われる商行為に対して課税されますが、一定の 取り引きについては消費税の性格や社会政策的な配慮などから非 課税となっています。その代表的な取り引きのひとつに土地の譲渡



や貸し付け(一時的なものを除く)などがあります。土地は建物と異なり劣化しないため「消費」という概念にそぐわないので課税はされません。また同じような観点から利子、保証料、保険料や印紙などの譲渡、住民票や戸籍抄本等の行政

手数料などについても非課税とされています。さらに国民の健康・社会福祉・教育分野においては社会政策的な配慮から社会保険医療、介護保険サービス、一定の要件を満たす各種学校の授業料、住宅の貸し付け(一時的なものを除く)などについても非課税とされています。このように一見すると全ての取り引きやサービスについて課税されるイメージの消費税にもいくつかの例外があるのです。2019年10月1日から税率が10%になる予定の消費税ですが、私たちの生活にはどのような影響を及ぼすのでしょうか。



A RITH AARBER BER BER BOOK ON THE COSTE

活気があるように見え ても内情は停滞を感じ る月。納得のいく結果 が出ないときは耐え忍 ぶことが開運の鍵に。 多くのビジネスチャン スに恵まれそうな運勢 で特に外交面が好調で す。遠方との取り引き は期待できそうです! 充電期間と考え英気を 養うのに良い月です。 のんびりムードが漂う ため集中力不足でミス をしないよう要注意! これまで努力してきた 人は昇進のチャンスに 恵まれそう。今後の計 画を見直して安定させ るよう努めましょう。



DOSO SPRESTES TREOF CONTRACTOR

今月の商売のヒント:【あなただけのために】

以前、カナダのある大学が面白い実験をしました。学生 46 人に 5 ドルまたは 20 ドルを渡して複数のグループに分け、夕方 5 時までにお金を使うように命じました。ただし、あるグループには家賃の支払いなど自分

のために使うように指示し、残りのグループには他人のためにお金を使うか慈善団体に寄付するように指示しました。つまり、自分のためにお金を使うか、他人のためにお金を使うかの違いです。さて、より幸福だと感じたのはどのグループの学生だったでしょう。事前に学生が予想したところ、自分のために 20 ドル使うグループの学生が一番幸福感を得るだろうという意見が多かったそうです。けれど、実験の結果は意外なものでした。より幸福だと感じたのは、自分のためではなく他人の



ためにお金を使った学生。しかも面白いことに、それは5ドルでも20ドルでも変わりませんでした。つまり、金額の大小ではなく「他人のためにお金を使った」という行為自体に満足感を覚えた学生が多かったのです。 先ごろ夫を亡くされた女性が「一人の食事は本当に味気ない」としみじみ話していました。夫が健在だったときは毎日の食事作りが面倒で、一人ならどんなに楽かと思っていたそうです。でも本当に一人になってしまったら、うまいだのまずいだの言ってくれる人がいなくなり、食事を作る張り合いもなくなって手抜きご



飯になっているとか。「自分のためだけってむなしいものですね。誰かのためと思え ばこそ、やる気が出るんですね」。誰かの役に立っている。誰かが喜んでくれている。 そこに幸せを感じてやる気になるのは、国も人種も性別も立ち場も越えた、人とし ての普遍的な感情なのでしょう。歌手や講師など大勢の前に立つ人は、客席の誰か 一人をこっそり選んで、その人に向けるつもりで歌ったり話したりすることがある そうです。「今日はこの人のために」と心で思うことで、自然と笑顔になれるし気持

ちも込めやすくなるというのは、商売をしている人ならお分かりでしょう。漠然と「お客さまのために」と 思うより、「○○さんのだめに」とその人の顔を思い浮かべると良い商売ができそうですね。

representation

イメージの向上で商品や企業の価値を高めるブランディング。 ライバル他社と差別化するブランディング戦略として、動画を

活用する企業が増えています。動画のストーリー性のある展開は、企業のコンセプトがメッセージとして視聴者に届きます。言葉にし難い思想やポリシーも動画であれば映像や音楽の美しさで表現が可能です。認知度が上がれば新たな顧客の開拓にも寄与します。価値を際立たせて他社との激しい競争から脱却を図る、時代の先端を行く頭脳戦です。





【医者が教える食事術】

さまざまな食べ物が簡単に手に入る今、何を食べるか、どのように食べるかは健康生活を目指す上でとても重要です。「今日、食べた物が半年後の自分の体を作る」という言葉を肝に銘じて日々の食事を今一度、考えたくなる必携の一冊です。



電話: 096-337-3600 FAX: 096-337-3601

http://www.kinaga.co.jp

